

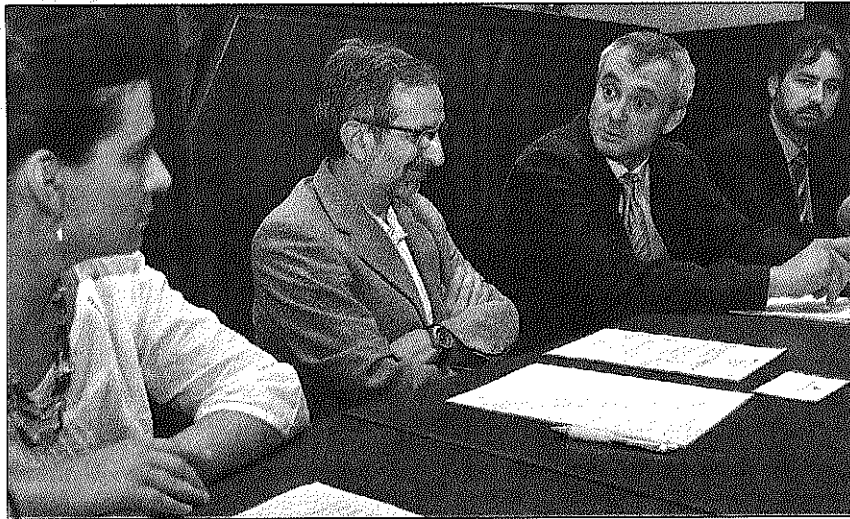
Los inscritos en la bolsa de trabajo de Granollers Mercat podrán beneficiarse de la oferta formativa del Gremi de Constructores

Acuerdo para la formación gratuita de parados

ORIOI SERRA

El Ayuntamiento de Granollers y el Gremi de Constructores del Vallès Oriental formalizaron el pasado martes el marco de colaboración a partir del cual han sumado esfuerzos durante los últimos años en el ámbito formativo. El alcalde, **Josep Mayoral**, y el presidente del gremio, **Rosend Matas**, firmaron en la sala de Gobierno el convenio mediante el cual las personas en situación de paro que se encuentren inscritas en la bolsa de trabajo de la empresa municipal Granollers Mercat, podrán participar de manera gratuita en los cursos de formación continua que organiza el Gremi de Constructores.

Se trata, tal y como destacó la regidora de Promoción Económica, **Andrea Canelo** —también presente en el acto—, de un “convenio pionero e innovador”, dado que permitirá que por primera vez los programas formativos del Gremi de Constructores completen su alumnado con personas



Por primera vez la oferta formativa del gremio podrá acoger parados entre su alumnado.

en situación de desempleo —un colectivo que podrá ocupar hasta el 40% de las plazas disponibles—. Según el convenio, la formación se impartirá en las aulas de Granollers Mercat, en la Masia Tres Torres, aunque ninguna de las dos partes descarta que se puedan impartir clases en otros

puntos de Granollers, como la sede del propio gremio.

Entre los cursos ofertados por el Gremi de Constructores se encuentran especialidades como la prevención de riesgos laborales, un ámbito en el que ya se han formado 16 personas a lo largo de los últimos meses, tal y

como recordó Canelo. Ya de cara al mes que viene, se impartirán 20 horas más sobre dicha materia, en esta ocasión centradas en el oficio de paleta. Este curso, así como todos los que organice a partir de ahora el gremio, irá incorporando progresivamente alumnado procedente de la bolsa de trabajo de Granollers Mercat. “Es muy importante para Granollers y el resto de la comarca disponer de una escuela taller como ésta y de un gremio que participe en la formación de su alumnado”, apuntó Matas, quien resaltó la importancia de potenciar la formación en el ámbito de la prevención de riesgos.

Por su parte, Mayoral subrayó la “importancia” de este acuerdo en un “momento económico tan complicado como el actual, que requiere una suma de esfuerzos y el trabajo conjunto”. El alcalde recordó que la solución a la crisis económica “no llegará desde ningún despacho lejano”, sino que “pasa por un proceso de diálogo” entre gremios y administraciones, con el fin de “adaptar la oferta formativa a las necesidades reales del territorio”. Para ello, “hay que diseñar productos específicos, y esto es precisamente lo que estamos haciendo hoy” —en referencia al acuerdo—. Y es que quien mejor conoce dichas necesidades son las propias empresas que integran gremios como el de la construcción. *

El proyecto fue presentado en la planta de Sant Celoni el pasado viernes junto con un nuevo centro formativo

Renolit presenta una alternativa solar contra la crisis

JORDI PURTÍ

La empresa Renolit Ibérica, SA, de Sant Celoni, quiere plantar cara a la crisis. Para ello ha puesto en marcha nuevos proyectos a partir de los cuales impulsa la utilización de energías alternativas, mediante el desarrollo de láminas plásticas de estanqueidad que servirán de complemento a las placas solares. El proyecto de la multinacional alemana, que ya se ha comenzado a comercializar, fue presentado el pasado viernes en las instalaciones de la firma. Los invitados a la presentación tuvieron la ocasión de visitar el huerto solar que la empresa de Sant Celoni ha ins-

talado en uno de sus tejados y que, según informaron fuentes de la empresa, tiene capacidad para producir “la energía necesaria para casi una decena de viviendas”.

El gerente de Renolit Ibérica, **Frédéric Weemaels**, se muestra consciente de que la caída de la construcción es un hecho. No obstante, invita al optimismo puntualizando que “tenemos que evitar el miedo y aprovechar las oportunidades”. Con estos nuevos productos, Renolit tiene el convencimiento de que podrá superar la caída de ventas derivada de la crisis de la construcción. El paso al frente de la planta de Sant Celoni, tanto desde el punto de produc-

tivo como comercial, se realiza de la mano del fabricante de placas solares de la empresa fabricante de sistemas fotovoltaicos para cubiertas Elevate, según ha explicado el responsable de recursos humanos de Renolit Ibérica, **Eugenio Solina**.

Pero ésta no es la única novedad de Renolit Ibérica, SA. El pasado viernes también se aprovechó la ocasión para presentar el nuevo centro de formación de los distintos sistemas de estanqueidad que deben impulsar de una manera determinante la división de piscinas de la firma alemana, un sector del cual es líder mundial. Con la puesta en marcha de este centro Renolit pretende conseguir una inter-

nacionalización y profesionalización de los cursos de formación, donde en estos momentos, se pueden ofrecer sesiones de formación para 16 asistentes por curso. La proximidad del aeropuerto de Girona a la empresa —30 Km.— es una gran ventaja para todos aquellos clientes que proceden de otros países y que están interesados en participar en estas sesiones.

“Nuestro propósito es facilitar todos los medios posibles a nuestra red para incrementar los participantes en los cursos de formación, lo que nos repercutirá sin duda en un incremento de ventas a medio plazo”, explica Weemaels, “dado que la formación es fundamental para el crecimiento de venta de membranas armadas de piscinas”. En este sentido Weemaels asegura que Renolit Ibérica, SA, a pesar de la crisis que les afecta, sigue invirtiendo en sostenibilidad, energías renovables y formación profesional, “adaptando en cada momento sus productos a las necesidades del mercado”. La inversión del centro de formación y la del tejado solar ha sido de 300.000 euros. *